

L'internazionalizzazione come esigenza primaria per favorire il posizionamento delle imprese venete nel mercato estero.

Risultati del progetto:

di cosa si tratta, quali sono gli strumenti e come utilizzarli.

Workshop finanziato nell'ambito del progetto 5676-2-1284-2016- POR FSE 2014-2020

Giovedì 20 settembre 2018

dalle 16,30 alle 20,30

Sala convegni c/o EX ZUCCHERIFICIO EDIFICIO 13 – Via Giovanni Vicentini - Legnago (VR)

Presentazione e contenuti dell'evento:

L'iniziativa, organizzata al termine del progetto, ha lo scopo di diffondere i risultati emersi durante la fase di realizzazione dello stesso. Saranno dunque riassunte le strategie e gli strumenti chiave di gestione delle trattative commerciali internazionali. Durante l'incontro si ripercorreranno le modalità operative inerenti le procedure della negoziazione commerciale.

Destinatari dell'evento:

La giornata è dedicata a referenti aziendali (imprenditori, manager, responsabili commerciali, amministrativi, CFO e sales manager) che nella loro attività lavorativa quotidiana si interfacciano con clienti internazionali.

Relatori:

- *Tommaso POLLO* (Translator & English Trainer)
"Negotiating"
- *Richard COLLINS* (Direzione generale Inlingua Verona, specializzato nella gestione di progetti internazionali)
"The Calculating I" versus "The We story"

Daranno il loro contributo alla discussione:

- *Andrea COBELLI* (Manager specializzato in strategie di supporto al miglioramento della struttura aziendale)
- *Alessandro CAPRARA* (Global Engineering Manager)
- *Monica DONGILI* (Consulente organizzativa in contesti aziendali a forte vocazione internazionale)

Programma della giornata 20.09.2018:

- Ore 16,15: Accoglienza, assistenza e consegna kit ospiti ai partecipanti
- Ore 16,30: intervento del relatore Tommaso Pollo
- Ore 18,30: intervento del relatore Richard Collins
- Ore 20,30: conclusione lavori

Durante il workshop sarà offerto agli ospiti un welcome coffee.

L'evento è organizzato presso la sala convegni dell'Ex Zuccherificio - Edificio 13 - di via Giovanni Vicentini - Legnago (VR), La struttura è un esempio di architettura industriale dei primi del '900. Recentemente è stata riqualificata e gli enti pubblici locali stanno puntando al suo rilancio.

Gli argomenti trattati saranno:

- la gestione delle procedure e degli obiettivi nella negoziazione internazionale;
- la creazione delle condizioni primarie per intraprendere una corretta contrattazione con il cliente straniero;
- lo sviluppo e la conduzione di una trattativa internazionale efficace.

MODALITA' DI ISCRIZIONE

Il workshop è gratuito.

Per iscriversi accedere al seguente link e completare i dati:

www.sviluppoformazione.it/attività/business-without-borders

Per informazioni: Tel: 0444.1832190 o mail:

formazione.vi@sviluppoformazione.it